LEGACOOP IMOLA – EXPERIMENT 12

Schema presentazione dei progetti vincenti

Suggerimenti di carattere generale:

Presentazione in power point

- Produrre una buona sintesi! Max 15 slides
- Occorre evidenziare bene gli aspetti fondamentali del progetto.
- Utilizzare anche effetti "speciali": disegni, immagini, effetti power point
- Verificare prima della presentazione tutti gli strumenti che si utilizzano, compreso il file di presentazione

Suggerimenti di carattere generale:

Presentazione verbale

- Occorre saper presentare in modo vivace e accattivante
- E' preferibile che più persone del gruppo presentino
- Occorre Mostrarsi ordinati e precisi nella presentazione
- Coinvolgere se possibile il pubblico
- Durante la presentazione verbale guardare sempre in faccia il pubblico, non voltarsi di lato.
- Non perdere mai di vista la durata massima della presentazione, che non deve superare i 10 minuti

Lo schema che segue indica un percorso generale per la presentazione.

Potete aggiungere altre slides, oltre a quelle indicate, se lo ritenete opportuno.

Cercate comunque di non superare il numero massimo di 15/16 slides.

<u>Prima slide</u> L'IMPRESA IN GENERALE

- Presentare l'idea in generale in modo da far capire subito a chi ascolta il tipo di impresa e le sue caratteristiche fondamentali.
- Descrivere le motivazioni che hanno portato all'idea imprenditoriale
- Descrivere in due tre righe al massimo.
- E' possibile fare uso anche di disegni o schemi.
- E' sempre preferibile una presentazione efficace ed accattivante

Seconda slide I Prodotti/Servizi

Descrivere per punti i principali prodotti/servizi dell'impresa, il prezzo e gli elementi di differenziazione rispetto alla concorrenza.

Terza slide I Clienti

Descrivere le tipologie di clienti a cui l'impresa si rivolge ED IN PARTICOLARE I LORO BISOGNI IN RELAZIONE AI PRODOTTI/SERVIZI PROPOSTI. Di ciascuna tipologia indicare le caratteristiche principali. Le tipologie generali possono essere:

- Persone
- Imprese
- Pubblica Amministrazione
- Altro

Quarta slide Il Settore

Descrivere in sintesi il settore:

- Livello generale di concorrenza
- Tecnologie caratterizzanti
- Fattori critici di successo

<u>Quinta slide</u> La Concorrenza

Descrivere in sintesi le imprese concorrenti (QUELLI DEL SETTORE DI CUI ALLA SLIDE PRECEDENTE) ed il posizionamento/differenziazione dell'impresa rispetto alla concorrenza:

- Punti di forza e punti di debolezza
- Gli aspetti di novità rispetto alla concorrenza

Sesta slide

L'organizzazione generale dell'impresa:

- Profilo giuridico e compagine sociale
- Distribuzione delle responsabilità dei soci all'interno dell'impresa
- Attribuzione dei singoli ruoli in relazione alle attitudini/competenze di ciascuno dei proponenti

Settima slide

L'organizzazione generale dell'impresa:

- Come acquista
- Come produce e con quali tecnologie produttive

Ottava slide

L'organizzazione generale dell'impresa:

Come vende e di quali eventuali canali distributivi si avvale (direttamente o tramite grossisti, dettaglianti, ecc?)

Nona slide

Gli investimenti e le fonti di copertura

- Indicare l'ammontare complessivo degli investimenti, gli investimenti di maggior rilievo.
- Indicare le fonti di copertura (mezzi propri o forme di indebitamento)

Decima slide

Ricavi, Costi, Margini

Indicare in sintesi:

Ricavi

Costi

Di cui costo del lavoro

Utile netto

Evidenziare l'impegno di risorse (umane e finanziarie) in relazione ai vostri obiettivi (che possono essere di reddito, di occupazione, ecc..)

<u>Undicesima slide</u> <u>CONSIDERAZIONI FINALI</u>

- Indicare in sintesi le vostre considerazioni di carattere generale. E' una parte libera.
- Evidenziate gli aspetti che ritenete siano stati più importanti per voi.