

L'IMPRENDITORE

a cura di Paola Lorenzetti

 *alleanza delle*
Cooperative
italiane
Imola


MILLENNIALS.COOP

Vitamina C

Anno scolastico 2018-2019

Lavoro autonomo

Non c'è subordinazione



Lavoro dipendente

C'è subordinazione



Imprenditore si nasce

o si diventa ?



L'imprenditore

Aspetto giuridico – art. 2082 codice civile

È imprenditore (imprenditrice) chi esercita professionalmente un'attività economica organizzata al fine della produzione o dello scambio di beni o di servizi.

Aspetto operativo

Colui che organizza elementi materiali(risorse, beni, struttura) ed elementi immateriali (idee,competenze,attività) per raggiungere risultati economici (prodotti/servizi + profitto).

Aspetto relazionale

Colui che in virtù delle sue attitudini e competenze relazionali sollecita, orienta e coordina le relazioni tra le persone coinvolte nella realizzazione delle attività necessarie al raggiungimento dei risultati economici d'impresa.

Aspetto sociale

L'imprenditore ha una responsabilità socio- ambientale. Esso ha una funzione etica, avendo una responsabilità anche verso gli attori non coinvolti nel business.



Rifletti

TU PENSI CHE UNA PERSONA CHE LAVORA IN PROPRIO, SIA:

- 1) _____
- 2) _____
- 3) _____

TU PENSI CHE UNA PERSONA CHE LAVORA IN PROPRIO DEBBA AVERE:

- 1) _____
- 2) _____
- 3) _____

QUALI CARATTERISTICHE/QUALITA' PENSI DI POSSEDERE:

- 1) _____
- 2) _____
- 3) _____



Attività legate al ruolo imprenditoriale

Ideare = perfezionare continuamente il proprio pacchetto di prodotti /servizi per soddisfare i nuovi bisogni del cliente

Dirigere = ricercare costantemente un equilibrio funzionale tra tutte le parti dell'impresa

Vendere = contattare i clienti potenziali per trasformarli in clienti effettivi



Controllare.... Verificare = analizzare i risultati ottenuti e confrontarli con gli obiettivi prefissati e modificare se necessario i piani stabiliti

Pianificare = stabilire gli obiettivi, come agire, con chi, come e con che cosa raggiungerli

Promuovere = individuare ed attuare delle azioni per favorire le vendite

Amministrare = decidere come impiegare le risorse dell'impresa e attivare procedure per misurare costantemente i risultati economici e finanziari dell'attività

Organizzare = decidere cosa dovete fare voi, cosa gli altri e cosa/chi vi serve per raggiungere gli obiettivi prefissati

... e naturalmente anche

Produrre = realizzare il prodotto/servizio



Cosa fa l'imprenditore



vantaggi



- ✓ Lavorare per la realizzazione e la crescita di un **proprio progetto imprenditoriale/professionale**
- ✓ Lavorare utilizzando le **proprie vocazioni, competenze** e professionalità
- ✓ Prendere le **decisioni** più funzionali per la propria visione “etica” della vita e del lavoro
- ✓ Disporre delle **proprie capacità**
- ✓ Allargare il proprio sistema di **conoscenze e di relazioni**
- ✓
-

svantaggi



- ✓ Investire **denaro**
- ✓ Investire (molto) **tempo**
- ✓ **Non avere certezze di reddito**
- ✓ Dover prendere tutte le decisioni (anche quelle che non si vorrebbero prendere)
- ✓ **Non avere il tempo organizzato** in maniera lineare e uguale
- ✓ **Non avere i diritti** di una/un dipendente (malattia, gravidanza, ferie, ecc,)
- ✓ **Mediare** ogni scelta (tra ciò che è buono per me e ciò che è buono per il mio cliente /committente, per i miei soci, ecc..)
- ✓